

# EKSPORTOPSTART – TYSKLAND

**GimmConsult** udfører virksomhedsrådgivning og løsning af konkrete opgaver indenfor salgs-, markeds- og forretningsudvikling for små og mellemstore virksomheder i Danmark og Tyskland.



B2B-salg i TYSKLAND er en spidskompetence!

Ved at vælge **GimmConsult** får du ikke kun rådgivning, men også mulighed for outsourcing af de praktiske opgaver, der vil være tilknyttet før, under og efter en opstarts- og udviklingsproces.

Jeg kalder det *"rådgivning i arbejdsbordhøjde"*!

Min tilgangsvinkel er pragmatisk. Handlingsplanen er midlet og ikke målet. Dit udbytte vil derfor være konkret og operationelt, og af samme grund arbejdes der med målbare succeskriterier, som sikrer din value-for-money.

Den komplette eksportpakke inkluderer derfor et meget højt engagement og tæt parløb, hvor målet er at sikre overdragelsen til jeres egen selvstændige indsats på markedet.

Mine faglige forudsætninger er 15 års erfaring som eksportsælger og eksportchef primært til Tyskland og tysktalende lande. Som aktiv sælger har jeg prøvet alle salgets aspekter, både ved direkte salg, men også indirekte via OEM-kunder, forhandlere og agenter. Erfaringen er primært hentet ved salg af teknisk udstyr i rustfrit stål til fødevarerindustrien.

Fra ansættelser i mindre produktionsfirmaer har jeg haft berøring og indflydelse på de mange øvrige opgaver relateret til salg, marketing, indkøb, produktudvikling, strategi m.v.

Denne erfaring - kombineret med en uddannelse som Eksamineret Eksportør (EE) samt kurser i salg og salgsledelse - giver i forening nogle kompetencer som umiddelbart kan udnyttes af små og mellemstore produktionsvirksomheder, der ønsker strategisk/ operationel hjælp til opstart af eksport til Tyskland.

Ring uforpligtende for en drøftelse af muligheder.  
Telefon 2114 1191



Kaj Gimm

## GimmCONSULT

**GimmConsult**  
Tlf. 2114 1191

Tofthøjparken 15  
9280 Storvorde

[gimm@gimmconsult.dk](mailto:gimm@gimmconsult.dk)  
[www.gimmconsult.dk](http://www.gimmconsult.dk)